Expertin für Team-Entwicklung, Sales Performance & Female Empowerment

Daniela Bojahr



Daniela Bojahr verantwortet als Chief Revenue Officer die Customer & Revenue Abteilungen sowie das Online-Marketing auf internationaler Ebene im Start-Up Sdui. Sie und ihr Team sind angetreten, um Bildung zu transformieren. Danielas Antreiber in den vergangenen 15 Jahren waren digitale Geschäftsmodelle, die Arbeit mit inspirierenden Teams und ein schnell wachsendes Umfeld. Dabei zählen Unternehmen wie Statista, Gruner & Jahr oder XING (New Work SE) zu ihren Stationen. Daniela Bojahr Vortragsthemen Sales Performance & Sales Efficiency Sales ist Teamsport Verknüpfung von Marketing & Sales Frauen im Vertrieb Führung mit Herz & Verstand Female Empowerment Team-Entwicklung – Talent Management Daniela Bojahr ist…

Themen

Change Management, Digital-Marketing & Online-Marketing, Employer Branding & Human Resources, Führung & Recruiting, Megatrends & Bildung, Motivation, New Work & New Culture , Resilienz & Stress-Management, Teamwork & Teambuilding, Transformation & Digitalisierung , Transformation, Innovation & Technologie, Trends, Zukunft & Wissenschaft, Verkauf & Marketing

Sprachen

Deutsch, Englisch

LEADING MINDS GmbH
Gerstäckerweg 3a | 14089 Berlin (Deutschland)
+49 (0)30 640 777 42 | contact@leading-minds.com | leading-minds.com